



Eine gute Partnerschaft

Womit punkten wir bei Ihren Kundinnen und Kunden?

Service Wir sind für Ihre Kundinnen und Kunden rund um die Uhr erreichbar. Ob per Telefon (0800 - 285 85 85), im Internet (tk.de) oder per Mail (service@tk.de). Natürlich können sie auch gern Fragen mit uns in einem persönlichen Gespräch klären – in über 200 Geschäftsstellen bundesweit. Noch schneller und einfacher ist nur noch die **TK-App**.

Kurze Wartezeit bei Facharzt-Terminen Unser TK-TerminService vereinbart gern einen schnellen Termin bei einer Arztpraxis für Ihre Kundinnen und Kunden.

Innovation Ihre Kundinnen und Kunden profitieren von High-Tech-Medizin (z. B. Gamma-Knife-Behandlung) und alternativen Heilmethoden (z. B. Natur-Arzneimittel). Bei Tests zum Leistungsspektrum belegen wir seit Jahren die Spitzenplätze (FOCUS-MONEY, 7/2020).

Zusatzleistungen Für Ihre Kundinnen und Kunden sind bei uns die Reise-Schutzimpfungen inklusive. Die Gesundheit braucht unterwegs besonderen Schutz. Deshalb übernehmen wir bei privaten Auslandsreisen die Kosten für Reise-Schutzimpfungen, wenn sie von der Ständigen Impfkommision (STIKO) empfohlen werden. Unser TK-ReiseTelefon berät Ihre Kundinnen und Kunden gern bei der Reiseplanung und -vorbereitung, unterstützt bei Erkrankungen vor Ort oder informiert über landesspezifische Empfehlungen.

Cross-Selling-Ansätze für Ihre Neukundengewinnung

Sie sprechen mit Ihren Kundinnen und Kunden über diese Themen? Da haben wir gute Argumente für Sie...

Auslandsreise-Krankenversicherung Bieten Sie Ihren Kundinnen und Kunden eine erweiterte Sicherheit: sprechen Sie auch Reise-Schutzimpfungen an. Wir übernehmen zahlreiche Impfungen.

Ambulante Zusatzversicherung Ihre Kundinnen und Kunden wünschen sich z. B. einen Tarif zur Kostenübernahme einer Brille? Sprechen Sie unser Bonusprogramm an. Denn: darüber können wir die Brillenrechnung bezuschussen.

Stationäre Zusatzversicherung Wer ins Krankenhaus muss, wünscht sich oft eine Unterbringung im 1- oder 2-Bettzimmer einer Privatklinik. Oft ist das für die Patientinnen und Patienten sehr teuer, weil die GKV keine Kosten für Privatkliniken übernehmen darf. Unter bestimmten Umständen können wir auch bei der Unterbringung und Behandlung in einer Privatklinik Kosten übernehmen. Bitte rechtzeitig vor Behandlungsbeginn den Kontakt mit uns aufnehmen.

Empfehlungsgeschäft Nutzen Sie unseren guten Namen: Zufriedene Azubis werden Sie und uns weiteren Azubis empfehlen, begeisterte Studierende empfehlen den Service anderen Studierenden, genauso wie andere Berufsgruppen. Übrigens: Azubis kommen in der Regel aus der Familienversicherung zu uns. Damit zahlen sich diese Neukunden sofort für Sie aus. (Schon nach dem Beginn einer Mitgliedschaft bekommen Sie die Aufwandsentschädigung, eine Haftungszeit gibt es bei uns nicht.)

Wen überzeugen Sie besonders leicht von uns?

Architektur-, Ingenieurs- und Techniker-Kräfte sowie Meisterinnen und Meister Diese Kundengruppe ist nicht nur leicht von uns zu überzeugen, für Sie als Vermittler bieten sich hier zusätzlich attraktive Verdienstmöglichkeiten. Denn: Bei dieser Gruppe ist durch die Bonität und die Bereitschaft zur Absicherung ein Zusatzgeschäft leichter möglich.

Studierende Sichern Sie sich Ihre perspektivisch einkommensstarken Kunden. Vermitteln Sie diese mit Beginn des Studiums oder – bei familienversicherten Studenten – nach dem 25. Geburtstag an uns.

Fakt: über ein Viertel aller Studierenden in Deutschland ist schon glücklich bei der Techniker versichert!

Azubis Kennen Sie das? Ein Mandant bittet Sie: "Für mein Kind brauche ich eine BU." Meistens ist das ein Indiz dafür, dass eine Beschäftigung oder Ausbildung beginnt. Sprechen Sie Ihren Kunden auf die TK-Mitgliedschaft an. Ein Vorteil für Ihren Kunden und für Sie.

Beschäftigte aus dem Ausland "Relocation Service" ist schon lange ein Thema und durchaus lukrativ für Sie. Haben Sie Kontakt zu Firmen, die ausländische Beschäftigte einstellen? Wir unterstützen Sie mit englischsprachigem Material rund um die Sozialversicherung.

Zugänge aus der PKV In Ihrem Bestand sind privat versicherte Kunden? Wo versichern sich deren Kinder nach ihrem Schulbesuch bzw. Studium? Azubis brauchen immer eine gesetzliche Krankenkasse. Warum nicht bei der besten Krankenkasse Deutschlands (FOCUS-MONEY, 7/2020)?

Selbstverständlich nehmen Sie dabei das Zusatzgeschäft mit.

Ausländische Saisonarbeitskräfte Betreuen Sie auch Landwirtinnen und Landwirte? Jedes Jahr arbeiten viele ausländische Saisonarbeitskräfte in Deutschland. Sie entlasten die Landwirtinnen und Landwirte bei der Anmeldung der Saisonarbeitskräfte und gewinnen ein stornofreies Gruppengeschäft für sich selbst.

Wie unterstützen wir Sie?

Online Unter vertriebspartner.tk.de finden Sie alle aktuellen Anträge, Flyer und Prospekte zum Download. Damit haben Sie alle Verkaufsunterlagen ohne Wartezeit oder Zugangsbeschränkungen jederzeit griffbereit.

Backoffice-Beratung Sie haben Fragen zu Ihren eingereichten Anträgen oder zum Sozialversicherungsrecht? Dafür bieten wir Ihnen kompetente Unterstützung durch unseren Vertriebspartner-Service, der sich ausschließlich um Ihre Belange kümmert.

Persönlicher Ansprechpartner vor Ort Sie wollen eine Schulung in Ihrer Kanzlei? Zum Beispiel zu Verkaufsansätzen, Sozialversicherungsthemen oder vielleicht zu Besonderheiten Ihrer Zielgruppen?

Kein Problem: Bundesweit sind persönliche Ansprechpartner für Sie da, um Sie zu unterstützen!

TK-Vertriebspartner-Service

040 - 46 06 62 38 00

040 - 46 06 62 38 09 (Fax)

Mo.- Fr. 8 bis 18 Uhr

vertriebspartner@tk.de

vertriebspartner.tk.de